

爭取時間，為資產增值

作者：陳筱菁

退休後的健康財與快樂財

國

■ 民健康局今年七月發布資料指出，預估民國一一四年，高齡人口將接近五百萬人；未來，每五個台灣人，就有一位是老人。

此外，內政部的老人狀況調查則指出，長者對於生活最擔心的問題，前二名分別是「健康問題」、「經濟來源」以及「生病的照顧問題」，可見活得健康與快樂，是老人最在意的事。

■ 第一階段 二十一至四十五歲

收入逐漸增加，支出也相對增加，可利用定期定額方式強迫儲蓄。

■ 第二階段 六十一歲以上

收入及支出開始減少，讓支出有彈性以備醫療之需。

蘇黎世國際人壽台灣分公司總經理衛志雄建議應從三個階段來看退休規劃方向，兼備投資及退休規劃，以積極部署未來生活：

衛志雄強調：「要兼顧退休後的健康財與快樂財，一份理想、且具彈性的投資理財規劃是不可或缺的。我們希望提供創新且靈活性高的保單，幫助客戶做好退休規劃，照顧保戶不同人生階段的需求。」

此外，蘇黎世國際人壽呼籲民眾不可忽視以下退休規劃須知，以爭取時間，為資產增值：

■ 應以長期且規律的投資為目標。
 ■ 長期且規律投資的報酬率遠勝於追求短期投資的報酬率。
 ■ 定期檢視投資標的，有助發揮最大資產成長潛力，並消弭通貨膨脹的壓力。

老後經濟無虞 活愈久 領愈多

■ 第一階段 四十八至六十歲

面對龐大的退休潮，蘇黎世國際人壽希望透過優質的退休商品，為民眾儲存老後的健康財與快樂財。

此外，蘇黎世國際人壽呼籲民眾不可忽視以下退休規劃須知，以爭取時間，為資產增值：

■ 應以長期且規律的投資為目標。
 ■ 長期且規律投資的報酬率遠勝於追求短期投資的報酬率。
 ■ 定期檢視投資標的，有助發揮最大資產成長潛力，並消弭通貨膨脹的壓力。

蘇黎世國際

蘇黎世國際人壽隸屬於蘇黎世金融服務集團，集團為全球百大企業之一，服務的客戶超過170多個國家。集團成立於1872年，擁有逾135的悠久歷史。蘇黎世國際人壽進駐台灣之後，鎖定與優質的保經代合作，所合作的保經代也都是業界佼佼者。蘇黎世國際人壽希望透過彼此的密切合作，讓「專業、國際化」的蘇黎世與「本土、高品質服務」的優質經代公司，成為保戶退休規劃的最佳拍檔。蘇黎世國際人壽免付費服務電話：0800-888-385

優質代理商 歲統保經

歲統保經成立於2010年，這家台灣經代公司中的生力軍，短短兩年之間，就創下了銷售佳績，全省北、中、南據點也超過了11家，重視人才培育與產學合作的經營概念，也成為南部大學畢業生「最嚮往的保經公司」。



歲統保經服務電話：07-556-0855

優質代理商 泛亞保經

泛亞保經成立於2002年，秉持著「卓越經營、專業誠信、真心服務、創造財富」的精神，在永續經營的基礎中，提供客戶最優質的服務以及最好的保障，以滿足客戶的需求。



泛亞保經服務電話：07-716-8000

